



## **EMPRESA NACIONAL DEL PETROLEO Y FILIALES**

### **ANALISIS RAZONADO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS AL 30 DE SEPTIEMBRE DE 2009.**

El presente análisis evalúa el Estado de Situación Financiera Clasificado al 30 de septiembre de 2009 y el ejercicio concluido al 31 de diciembre del 2008, conjuntamente con el Estado de Resultados Integral al 30 de septiembre de 2009 comparado con el Estado de Resultados Integral al 30 de septiembre de 2008, de Empresa Nacional del Petróleo (“ENAP”) a nivel consolidado.

Al 30 de septiembre de 2009, el resultado neto de ENAP después del 17% de impuesto a la renta de primera categoría, fue una utilidad de US\$86,9 millones, lo que se compara positivamente con la pérdida de US\$143,7 millones registrada en igual período del año 2008.

El total de activos de ENAP, al 30 de septiembre del 2009 ascendió a US\$5.433,7 millones, cifra superior en un 2,7% a los US\$5.289,9 millones de activos al 31 de diciembre de 2008. Por otra parte, los pasivos corrientes y no corrientes aumentaron en un 1,6%, pasando de US\$4.948,4 millones al 31 de diciembre de 2008 a US\$5.056,0 al 30 de septiembre de 2009.

El patrimonio de la empresa al cierre del tercer trimestre del 2009, alcanzó a US\$409,2 millones superior en US\$67,7 millones al patrimonio al 31 de diciembre de 2008, el que alcanzó a US\$341,6.

A continuación se analiza la información financiera y marcha del negocio del período indicado.

#### **1.- ESTADO DE SITUACION FINANCIERA CLASIFICADO**

El Estado de Situación Financiera Clasificado de ENAP, que compara la posición patrimonial al 30 de septiembre del 2009 con el 31 de diciembre del 2008, es el siguiente:

#### **ESTADO DE SITUACION FINANCIERA CLASIFICADO**

(En miles de dólares)



<b>ACTIVOS</b>	<b>30.09.09</b>	<b>31.12.08</b>
	MUS\$	MUS\$
Activos corrientes en operación:		
Efectivo y equivalentes al efectivo	86,701	150,459
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, neto	705,621	854,897
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	35,934	48,857
Inventarios	1,162,942	846,597
Activos de cobertura	2,353	24,636
Pagos anticipados	37,260	17,737
Cuentas por cobrar por impuestos corrientes	167,740	245,365
Otros activos	3,016	750
Activos no corrientes y grupos en desapropiación mantenidos para la venta	-	17,508
<b>Total activos corrientes</b>	<b>2,201,567</b>	<b>2,206,806</b>
Activos no corrientes:		
Otros activos financieros	475	417
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, neto	23,710	20,947
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	11,465	12,648
Inversiones en asociadas contabilizadas por el método de la participación	163,645	117,957
Propiedades, planta y equipo, neto	2,559,564	2,462,982
Propiedades de inversión	2,068	2,072
Activos por impuestos diferidos	413,729	399,198
Activos de cobertura	25,174	252
Otros activos	32,308	66,703
<b>Total activos no corrientes</b>	<b>3,232,138</b>	<b>3,083,176</b>
<b>TOTAL ACTIVOS</b>	<b>5,433,705</b>	<b>5,289,982</b>

<b>PATRIMONIO NETO Y PASIVOS</b>	<b>30.09.09</b>	<b>31.12.08</b>
	<u>MUS\$</u>	<u>MUS\$</u>
Pasivos corrientes en operación:		
Préstamos que Devengan Intereses	483,963	984,171
Préstamos Recibidos que no Generan Intereses		-
Otros pasivos financieros		-
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	1,337,086	1,600,916
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	1,261	103
Provisiones	115,255	127,971
Cuentas por pagar por impuestos corrientes	58,648	134,510
Otros pasivos	6,997	8,666
Ingresos diferidos	71	71
Obligación por beneficios post empleo	-	-
Pasivos de cobertura	3,794	18,446
<b>Total de los pasivos corrientes en operación</b>	<b><u>2,007,075</u></b>	<b><u>2,874,854</u></b>
Pasivos no corrientes:		
Préstamos que Devengan Intereses	2,343,799	1,437,402
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	3,764	3,557
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	4,262	3,686
Provisiones	262,060	199,953
Pasivos por impuestos diferidos	317,700	288,961
Otros pasivos	1,862	174
Ingresos diferidos	499	498
Pasivos de cobertura	83,448	139,316
<b>Total pasivos no corrientes</b>	<b><u>3,017,394</u></b>	<b><u>2,073,547</u></b>
<b>Total Pasivos</b>	<b><u>5,024,469</u></b>	<b><u>4,948,401</u></b>
Patrimonio neto atribuible a los controladores:		
Capital Emitido	1,182,700	1,182,700
Otras Reservas	102,742	111,436
Resultados Retenidos (Pérdidas Acumuladas)	(911,645)	(964,548)
Patrimonio Neto Atribuible a los Tenedores de Instrumentos de		
Patrimonio	373,797	329,588
Participaciones Minoritarias	35,439	11,993
<b>Total patrimonio neto</b>	<b><u>409,236</u></b>	<b><u>341,581</u></b>
<b>TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVOS</b>	<b><u>5,433,705</u></b>	<b><u>5,289,982</u></b>

Al 30 de septiembre de 2009 el total de activos mostró un aumento de US\$143,7 millones (2,7%) con relación al existente al 31 de diciembre de 2008. Este aumento neto se genera por la baja experimentada en los saldos de las siguientes cuentas:

- Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar: -US\$149,3 millones
- Efectivo y equivalente efectivo: -US\$63.8 millones
- Cuentas por cobrar por impuestos corrientes: -US\$77,6 millones
- Activos de coberturas corrientes : -US\$22,3 millones
- Activos no corrientes y grupos en desapropiación: -US\$17,5 millones
- Otros activos no corrientes: -US\$34,4 millones

La disminución experimentada por la cuenta deudores en US\$149,3 millones se debe principalmente a la baja de un 35,9% en las ventas físicas adeudadas, estimadas en función del precio neto promedio de ventas del mes, que caen desde 1.880 Mm3 a 1.204 Mm3, comparando diciembre del 2008 con septiembre del 2009, lo anterior se compensa con el aumento del precio medio de ventas que sube un 42,6% (55,2 US\$/Bbl v/s 78,8 US\$/Bbl).

La disminución del efectivo y equivalente de efectivo por US\$63,8 millones se explica por vencimiento de las inversiones en pactos realizadas durante el año 2009 por US\$56 millones.

La disminución de las cuentas por cobrar por impuestos corrientes de US\$77,6 millones entre diciembre 2008 y septiembre 2009, se explica por la disminución de PPM, Crédito FEP y Crédito de 1° Categoría por pérdidas tributarias por US\$84 millones, compensado con el aumento de otros impuestos por US\$14, 0 millones

La disminución de los activos de coberturas corrientes de US\$22,9 millones, se explican por cambio en los mark to market asociadas a las coberturas de WTI que a diciembre implicaron tuvieron un efecto positivo mayor de US\$24,5 (activo) en comparación a septiembre.

La disminución de los otros activos no corrientes de US\$34,4 entre diciembre de 2008 y septiembre de 2009, se explica por la reclasificación de las inversiones en Gasoducto del Pacifico Chile S.A., Gasoducto del Pacifico Argentina S.A. y Gasoducto del Pacifico Cayman S.A., por US\$34,0 al rubro Inversiones en asociadas contabilizadas por el método de participación, debido al cambio de influencia en dichas inversiones producto del aumento de participación realizado durante el primer semestre.

La baja en cuentas de activos, se ve compensada por la variación positiva en los saldos de otras cuentas del activo, de acuerdo al siguiente detalle:

- Inventarios:	US\$316,3 millones
- Propiedades, plantas y equipos:	US\$96,6 millones
- Inversiones en Asociadas:	US\$45,7 millones
- Pagos anticipados :	US\$19,5 millones
- Activos de cobertura no corriente	US\$24,9 millones

- El mayor valor del Inventario de Crudos, que subió de US\$ 236 millones a diciembre de 2008 a US\$496,2 millones a septiembre de 2009, se debe principalmente al efecto del aumento de los precios internacionales del crudo, lo que se refleja en el alza del costo unitario, el que pasa desde 38,7 US\$/Bbl en diciembre de 2008 a 67,8 US\$/Bbl (75,1%) a septiembre de 2009, y por el aumento en el volumen de inventarios, que sube desde 876 Mm3 en diciembre de 2008 a 1.113 Mm3 (27,1%) en septiembre de 2009.

- El mayor valor del Inventario de Productos, que sube de US\$521,8 millones a diciembre de 2008 a US\$572,8 millones, se debe principalmente a la disminución en el volumen de inventario de productos, que baja desde 1.392 Mm3 a 1.197 Mm3 (-14%), compensada por el alza del costo unitario de las existencias desde 55,1 US\$/Bbl a 73,6 US\$/Bbl (33,6%).

El valor de las existencias al cierre 2008 incluye un ajuste de US\$ -17 millones en los crudos y US\$-163 millones en los productos, que se registraron con el propósito de representar el efecto de la caída de precios internacionales en diciembre del 2008 en

comparación a septiembre de 2009 que se registro un ajuste de US\$ 11,6 millones en los productos.

El aumento de US\$96,6 millones reflejado en rubro Propiedades, plantas y equipos se explica principalmente por las adiciones de activos realizadas durante estos nueve meses de 2009 por un monto de US\$371,1 millones, lo que fue compensado con el gasto por depreciación por un monto de US\$-177 millones y bajas de activos por US\$-91,3 millones.

El aumento de las inversiones en otras sociedades de US\$45,7 millones se explica por el aumento de participación realizada por ENAP en las sociedades Gasoducto del Pacifico (Chile) S.A., Gasoducto del Pacifico (Argentina) S.A. y Gasoducto Pacifico Cayman S.A. por un monto de US\$9,4 millones, mas US\$ 34,0 millones correspondiente a la reclasificación contable de dichas inversiones que ENAP ya tenia con anterioridad y que estaban registradas en Otros activos no corrientes, mas los resultados devengados del periodo de las inversiones por US\$8,7 millones. Estos aumentos fueron compensados por la disminución de la inversión en GNL Quintero S.A., producto de la convergencia a IFRS por US\$ 18,8 millones como consecuencia de la disminución del patrimonio de dicha sociedad.

El aumento de los pagos anticipados por UU\$19,5 millones se explica por la contratación de nuevos seguro por US\$ 13,5 mas gastos anticipados por US\$ 2,0 millones.

El aumento de los activos de cobertura no corriente por US\$24,9 millones entre septiembre 2009 y diciembre 2008, se explica por cambios en los mark to market asociada a las coberturas de tipo de cambio que a septiembre tuvieron un efecto positivo de US\$ 25,1 millones

Al 30 de septiembre de 2009 el total de los pasivos corrientes y no corriente (excluido el patrimonio) aumentaron en US\$76,1 millones (1,5%) en comparación al 31 de diciembre de 2008.

Las principales disminuciones de los pasivos corrientes corresponden a:

- Préstamos que Devengan Intereses corrientes :	-US\$500,2 millones
- Pasivos de coberturas corrientes y no corrientes :	-US\$70,5 millones
- Cuentas por pagar por impuestos corrientes:	-US\$75,9 millones
- Acreedores comerciales corrientes	-US\$263,9 millones

Las reducciones de los Préstamos que devengan intereses corrientes por US\$500,2 millones es consecuencia de la emisión de bonos realizada en el mercado local el pasado mes de enero por UF 9,75 millones (equivalente aproximadamente a US\$340 millones), mas la toma de créditos a largo plazo el mes de junio por un monto de US\$300,0 millones y a la emisión de bonos en el mercado internacional por US\$300 en julio de 2009 millones, montos que fueron utilizados íntegramente para el prepago de pasivos de corto plazo. Lo anterior se ve compensado con el incremento en los Préstamos que Devengan Intereses no corriente, que aumentaron en US\$906,4 millones.

La disminución de los Pasivos de coberturas corrientes y no corrientes por US\$ 70,5 millones se explica por la disminución (pérdidas) de los mark to market asociadas a las coberturas de tasa de interés desde US\$102,5 millones a diciembre de 2008 a US\$83,4 millones a septiembre de 2009. Del mismo modo, las coberturas de tipo de cambio arrojaron un mark to market negativo de US\$36,8 millones a diciembre de 2008 en comparación a septiembre que fue positivo y reconocido como activo de cobertura y el otro efecto es la disminución de la cobertura de WTI por US\$11,0 millones.

La disminución de las cuenta por pagar por impuestos de US\$75,9 millones se debe a que en septiembre de 2009, no se registro provisión por impuesto renta, por tener renta líquida imponible negativa, en comparación a diciembre de 2008 ocasión en la cual si se registro impuesto renta.

La disminución de los acreedores comerciales de US\$263,9 millones se explica por la disminución de las cuenta por pagar a proveedores nacionales y extranjeros por US\$265,1.

Adicionalmente se incrementaron los rubros:

- Provisiones no corrientes :	US\$62,1 millones
- Pasivos por impuestos diferidos :	US\$28,7 millones

Las provisiones no corrientes aumentaron en US\$62,1 millones principalmente por los aumentos de la provisión impuesto renta asociado al 40% por US\$40,3 millones y la provisión por indemnización años de servicios por US\$ 62,0 millones

El aumento de los pasivos por impuestos diferidos de US\$ 28,7 millones entre septiembre 2009 y diciembre de 2008, se explica por impuestos diferidos asociadas a las indemnizaciones por años de servicios por US\$30 compensado este aumento con la disminución de los otros conceptos de impuestos diferidos por US\$ 1,2 millones.

El patrimonio de la empresa experimentó un aumento de US\$67,7 millones (19,8%) con relación al del 31 de diciembre de 2008, se debe a la utilidad generada en los nueve meses por US\$18,0 millones, mas los efectos en el patrimonio neto de la aplicación de la normativa IFRS en la valoración de activos, pasivos y patrimonio.

### **Indicadores financieros:**

Los principales indicadores financieros de liquidez, endeudamiento y actividad de ENAP se detallan a continuación.

#### **Liquidez**

La razón de liquidez, sube desde 0,77 veces al 31 de diciembre de 2008 a 1,10 veces al 30 de septiembre de 2009, principalmente por efecto de un aumento del activo corriente (0,2%) respecto de la reducción del pasivo corriente (-30,2%). La razón ácida varía desde 0,47 veces en Diciembre 2008 a 0,52 veces en septiembre 2009.

		Unidad	30/09/2009	31/12/2008
Liquidez corriente	= $\frac{\text{Activos Corrientes}}{\text{Pasivos Corrientes}}$	veces	1,10	0,77
Razón ácida	= $\frac{\text{Activos Corrientes-Existencias}}{\text{Pasivos Corrientes}}$	veces	0,52	0,47

### Endeudamiento

La razón de endeudamiento, presenta una disminución de las 14,5 al 31 diciembre de 2008 a 12,3 veces al 30 de septiembre de 2009. Esta reducción se explica tanto por el aumento en el patrimonio (19,8%) como de los pasivos corriente y no corrientes de un (1,5%).

		Unidad	30/09/2009	31/12/2008
Endeudamiento	= $\frac{\text{Total Pasivos Corriente y no corriente}}{\text{Patrimonio}}$	veces	12,3	14,5

La composición porcentual, entre corriente y no corriente, de la deuda financiera, es decir de los pasivos que devengan intereses, es la siguiente:

	Unidad	30/09/2009	31/12/2008
Corriente	%	17,1	40,6
No corriente	%	82,9	59,4

### Actividad

	Unidad	30/09/2009	31/12/2008
Total activos	MUS\$	5.433.705	5.289.982

$$\text{Rotación inventarios} = \frac{\text{Costo de Ventas Anualizado}}{\text{Inventario promedio período}} \text{ veces} \quad 6,32 \quad 11,3$$

$$\text{Perman. inventarios} = \frac{\text{Días del año}}{\text{Rotación inventario}} \text{ días} \quad 56,98 \quad 31,9$$

## 2.- ESTADO DE RESULTADOS INTEGRALES

A continuación se presenta el estado de resultados integrales del período comprendido entre el 1 de enero y 30 de septiembre de los años 2009 y 2008.

### ESTADO DE RESULTADOS INTEGRALES (En miles de dólares)

ESTADOS DE RESULTADOS INTEGRALES CONSOLIDADOS	Acumulado al	
	01.01.2009 30.09.2009 MUS\$	01.01.2008 30.09.2008 MUS\$
Ingresos Ordinarios, Total	4,970,506	10,255,415
Costos de Ventas, Total	(4,761,376)	(10,346,193)
Margen Bruto	209,130	(90,778)
Otros Ingresos de Operación, Total	34,196	114,419
Gastos de Administración	(69,561)	(81,686)
Otros Gastos Varios de Operación	(22,779)	(5,905)
Costos financieros [de actividades no financieras]	(131,397)	(139,661)
Participación en Ganancia (Pérdida) de Asociadas Contabilizadas por el Método de la Participación	8,699	5,777
Diferencias de cambio	12,264	(78,965)
Otras Ganancias (Pérdidas)	7,348	6,630
Ganancia (Pérdida) antes de Impuesto	47,900	(270,169)
Gasto (Ingreso) por Impuesto a las Ganancias	(71,535)	73,150
Ganancia (Pérdida) de Actividades Continuadas después de Impuesto	(23,635)	(197,019)
Ganancia (Pérdida) de Operaciones Discontinuas, Neta de Impuesto	45,751	6,091
Ganancia (Pérdida)	22,116	(190,928)
<b>Ganancia (Pérdida) Atribuible a Tenedores de Instrumentos de Participación en el Patrimonio Neto de la Controladora y Participación Minoritaria (Presentación)</b>		
Ganancia (Pérdida) Atribuible a los Tenedores de Instrumentos de Participación en el Patrimonio Neto de la Controladora	18,058	(193,916)
Ganancia (Pérdida) Atribuible a Participación Minoritaria	4,058	2,988
Ganancia (Pérdida)	22,116	(190,928)

El resultado de los nueve meses del año 2009 calculado después del 17% de impuesto a la renta de primera categoría y los impuestos en el exterior alcanzó una utilidad de US\$86,9 millones, cifra que se compara positivamente con la pérdida de US\$238,2 millones registrada a igual período de 2008. La utilidad neta ENAP (Controladora) del período, considerando el 40% de impuesto del D.L. 2.398 fue de US\$18,0 millones,



superior en US\$211,9 millones a la pérdida de US\$193,9 millones acumulada a septiembre del año 2008. Esta utilidad se explica principalmente por un mejor margen bruto que alcanzó a US\$209,1 millones al 30 de septiembre de 2009

### **Margen Bruto**

Los ingresos ordinarios totales consolidados de los nueve meses del ejercicio 2009 alcanzaron a US\$4.970,5 millones que fueron inferiores en un 51,5% a los US\$10.255,4 millones de similar período del año 2008. Lo anterior se explica fundamentalmente por la fuerte baja en el precio de venta promedio semestral, que cae desde 121,0 US\$/Bbl a 65,1 US\$/Bbl (-46,2%) y la disminución en el volumen total de ventas que baja desde 12.956 Mm<sup>3</sup> a 11.548 Mm<sup>3</sup> (-10,9%).

Los costos de ventas se redujeron en un 54,0% pasando de US\$10.346,2 millones al 30 de septiembre de 2008 a US\$4.761,4 millones en igual período de 2009. Lo anterior por efecto a la baja en el costo promedio de la materia prima, que cae desde 112,5 US\$/Bbl a 51,5 US\$/Bbl (-54,2%) y al aumento de 2,6% en el volumen de ventas propias.

El margen bruto se incrementó en US\$299,9 millones, al llegar a US\$209,1 millones, representando una importante variación respecto del margen bruto acumulado a septiembre del año 2008 que fue negativo en US\$90,8 millones. Lo anterior se explica, principalmente por el comportamiento relativamente estable en los precios, tanto de crudos como de los productos en el mercado internacional durante el ejercicio 2009, lo que impacta directamente en el margen de venta de productos propios, que se incrementó significativamente en comparación con el mismo período del año 2008.

Los gastos de administración a nivel consolidado mostraron una disminución de un 12,1% al pasar de US\$81,7 millones a septiembre de 2008 a US\$69,6 millones a igual período de 2009.

Los gastos financieros, por su parte, tuvieron una reducción equivalente a MUS\$8,3 millones (5,9%) al pasar de US\$139,7 millones acumulados al 30 de septiembre de 2008 a US\$131,4 millones a igual período de 2009. Esta reducción se explica tanto por un menor volumen de deuda, especialmente de acreedores comerciales, utilizada para capital de trabajo, como por las menores tasas de interés, explicadas principalmente por la menor tasa base (Libor).

	R.A.I.I.D.A.I.E	Unidad	30/09/2009	30/09/2008
Cobertura Gastos Financ.	-----	veces	3,06	0,46
	Gastos Financieros			

Durante los nueve meses del ejercicio 2009, ENAP presentó una utilidad por diferencia de cambio de US\$8,7 millones, comparada a los US\$5,8 millones a septiembre de 2008

## Índices de rentabilidad y utilidad

Los principales indicadores financieros relativos a rentabilidad son los siguientes:

	Unidad	30/09/2009	30/09/2008
Margen Bruto	MMUS\$	209,1	(90,8)
EBITDA	MMUS\$	373,8	131,4
R.A.I.I.D.A.I.E.	MMUS\$	402,1	64,8
Rentabil. patrimonio	= $\frac{\text{Resultado del ejercicio}}{\text{Patrimonio promedio}}$ %	6,4	-32,7
Rentabil. del activo	= $\frac{\text{Resultado del ejercicio}}{\text{Activos promedio}}$ %	0,4	-4,5

### 3.- FLUJO DE EFECTIVO.

Los principales componentes del flujo neto de efectivo originado a septiembre de 2009 y del 2008, son los siguientes:

#### ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO (En miles de dólares)

	30.09.2009 MUS\$	30.09.2008 MUS\$
<b>Flujos de Efectivo por (Utilizados en) Operaciones, Método Directo</b>		
Importes Cobrados de Clientes	6,364,103	11,635,532
Pagos a Proveedores	(6,116,528)	(8,481,166)
Remuneraciones Pagadas	(209,001)	(217,483)
Pagos Recibidos y Remitidos por Impuesto sobre el Valor Añadido	(173,373)	(3,160,329)
Otros Cobros (Pagos)	(34,009)	33,485
<b>Flujos de Efectivo por (Utilizados en) Operaciones</b>	<b>(168,808)</b>	<b>(189,961)</b>
Importes recibidos por dividendos clasificados como de operación	3,196	16,826
Pagos por dividendos clasificados como por operaciones	(977)	(1,731)
Importes recibidos por intereses recibidos clasificados como de operación	1,909	7,428
Pagos por intereses clasificados como de operaciones	(34,490)	(115,971)
Importes recibidos por impuestos a las ganancias devueltos	85,042	-
Pagos por impuestos a las ganancias	(105,268)	(100,926)
Otras entradas (salidas) procedentes de otras actividades de operación	134,402	138,859
<b>Flujos en efectivo por (utilizados en) otras actividades de operación</b>	<b>83,814</b>	<b>(55,515)</b>
<b>Flujos de efectivo netos de (utilizados en) actividades de operación</b>	<b>(84,994)</b>	<b>(245,476)</b>
<b>Flujos de efectivo netos de (utilizados en) actividades de inversión:</b>		
Importes recibidos por desapropiación de propiedades, planta y equipo	-	6,025
Importes recibidos por desapropiación de activos no corrientes mantenidos para la	69,460	
Importes recibidos por desapropiación de otros activos	-	
Reembolso de anticipos de préstamos en efectivo y préstamos recibidos	21,797	96,451
Otros flujos de efectivo de (utilizados en) actividades de inversión	-	6,049
Importes recibidos por dividendos clasificados como de inversión	1,933	
Importes recibidos por intereses recibidos clasificados como de inversión	5,082	3,561
Incorporación de propiedad, planta y equipo	(324,120)	(315,958)
Pagos para adquirir subsidiarias, neto del efectivo adquirido		(895)
Pagos para Adquirir Asociadas	(10,282)	(8,451)
Préstamos a empresas relacionadas	(11,628)	(58,775)
Préstamos a entidades no relacionadas		
Pagos para adquirir otros activos financieros	(57)	(40)
Otros desembolsos de inversión	-	(23,601)
<b>Flujos de efectivo netos de (utilizados en) actividades de inversión</b>	<b>(247,815)</b>	<b>(295,634)</b>
<b>Flujos de efectivo netos de (utilizados en) actividades de financiación:</b>		
Importes Recibidos por Emisión de Instrumentos de Patrimonio Neto	-	2,620
Obtención de préstamos	2,320,173	1,404,486
Préstamos de entidades relacionadas	461	
Ingresos por otras fuentes de financiamiento	5,099	-
Pagos de préstamos	(2,004,535)	(938,539)
Reembolso de Otros Pasivos Financieros		(303)
Reembolso de Pasivos por Arrendamientos Financieros	(1,593)	-
Pagos por Intereses Clasificados como Financieros	(54,970)	(16,288)
Otros Flujos de Efectivo de (Utilizados en) Actividades de Financiación	(1)	64,943
<b>Flujos de efectivo netos de (utilizados en) actividades de financiación</b>	<b>264,634</b>	<b>516,919</b>
Incremento (Decremento) Neto en Efectivo y Equivalentes al Efectivo	(68,175)	(24,191)
Efectos de las Variaciones en las Tasas de Cambio sobre el Efectivo y Equivalentes al Efectivo	4,373	-
Efectivo y Equivalentes al Efectivo, Estado de Flujos de Efectivo, Saldo Inicial	150,503	138,414
Efectivo y Equivalentes al Efectivo, Estado de Flujos de Efectivo, Saldo Final	<b>86,701</b>	<b>114,223</b>

#### **4.- DIFERENCIAS ENTRE VALORES ECONÓMICOS Y DE LIBROS DE LOS ACTIVOS.**

Al cierre del tercer trimestre de los ejercicios 2009 y 2008 no se aprecian diferencias significativas entre los valores económicos y de libros de los principales activos realizables de la empresa.

De acuerdo con las normas de la Superintendencia de Valores y Seguros, las inversiones en empresas filiales y coligadas, se valorizan según el método de participación de las respectivas empresas.

#### **5.- SITUACIÓN DE MERCADO.**

En el período enero-septiembre de 2009, el precio del petróleo crudo marcador internacional West Texas Intermediate (WTI) registró un promedio de US\$ 57,2 por barril, bajando así 49,6% con respecto al promedio de enero-septiembre de 2008 (US\$ 113,5 por barril).

En contraste con este descenso en la comparación interanual, a lo largo del período enero-septiembre 2009 predominó una tendencia fuertemente alcista en el precio del WTI. El promedio del Primer Trimestre del año fue US\$ 43,0 por barril; subiendo a US\$ 59,5 por barril en el Segundo Trimestre; y a US\$ 68,2 por barril el Tercer Trimestre.

Si bien en el Primer Semestre se registró una caída de la demanda mundial por petróleo, continuando la contracción iniciada en el tercer trimestre de 2008, los acuerdos de la OPEP de fines de 2008 para restringir su producción lograron reducir rápidamente la oferta de petróleo, deteniendo en febrero la abrupta baja del precio iniciada en septiembre de 2008 para lograr después que el precio repuntara y entrara en una pendiente alcista. La tendencia alcista se agudizó en el Tercer Trimestre de este año, al repuntar la demanda mundial por petróleo quebrando la tendencia de cuatro trimestres seguidos de contracción.

De acuerdo a cifras actualizadas del Departamento de Energía de los Estados Unidos, la demanda mundial cayó 2,9 millones de barriles por día (MMbpd) en el primer semestre de 2009 comparado con el segundo semestre de 2008, de 85,9 MMbpd a 83,0 MMbpd. En la misma base de comparación, el suministro de crudo de la OPEP cayó 3,4 MMbpd, de 32,2 a 28,8 MMbpd. La diferencia fue compensada con mayor producción de otras fuentes y desacumulación de inventarios.

En el Tercer Trimestre, la demanda mundial creció 1,0 MMbpd con respecto al Primer Semestre, a 84,0 MMbpd, mientras que la oferta de la OPEP creció en 500.000 bpd a 29,3 MMbpd. Aunque la producción de crudo fuera de la OPEP cayó 200.000 bpd,

completó el abastecimiento una mayor producción de condensados y de licuados del gas natural (gasolina natural, propano, butano).

En el repunte de la demanda mundial por petróleo en el Tercer Trimestre jugaron un papel destacado la recuperación de la demanda por gasolina en los Estados Unidos y un repunte de las importaciones de crudo de China, los dos mayores consumidores de petróleo del mundo, evidenciando el fin de la fase contractiva de la recesión económica mundial y el comienzo de la recuperación. Pero ésta se vislumbra lenta y titubeante, previéndose que el año 2009 cerrará con un consumo de petróleo inferior al de 2008.

Los precios de los productos en el mercado internacional de la Costa estadounidense del Golfo siguieron en general la caída del precio del crudo en el periodo enero-septiembre 2009, con respecto a igual periodo de 2008. En esta base de comparación, el precio del diesel bajó más que el precio del crudo, mientras que los precios de la gasolina y del fuel oil N° 6 cayeron menos que el precio del crudo.

Esto porque hubo un gran contraste en el comportamiento de los precios relativos de los combustibles mencionados entre el periodo enero-septiembre de 2008 y enero-septiembre de 2009. Mientras que el año pasado el crecimiento de la demanda mundial se concentró en diesel, lo que elevó a niveles muy altos su precio en relación a los de la gasolina y fuel oil N° 6, este año la caída de la demanda hasta ahora ha afectado especialmente el consumo de diesel, debilitando su precio más que los de los otros combustibles.

El precio promedio del diesel fue US\$ 66,0 por barril en el enero-septiembre de 2009, esto es, 52,3% menor que el promedio para igual período del año anterior (US\$ 138,3 por barril). En el caso de la gasolina, el precio promedió US\$ 66,6 por barril en enero-septiembre de 2009, cayendo así 45,3% con respecto al promedio enero-septiembre de 2008 (US\$ 121,7 por barril). Por su parte, el precio del fuel oil N° 6 promedió US\$ 51,6 por barril en enero-septiembre de 2009, con una baja de 38,1% con respecto a igual lapso de 2008 (US\$ 83,4 por barril).

La comparación de los diferenciales de los precios de los productos con respecto al precio del crudo en los tres primeros trimestres de 2009 versus igual lapso en 2008 se presenta en la siguiente tabla:

	Ene-Sep 2009	Ene-Sep 2008
Precio Gasolina – Precio WTI (US\$/bbl)	9,4	8,2
Precio Diesel – Precio WTI (US\$/bbl)	8,8	24,8
Precio Fuel Oil N° 6 – Precio WTI (US\$/bbl)	- 5,6	- 30,1

## 6.- ANÁLISIS DE RIESGO DE MERCADO.

ENAP participa en la exploración y producción de hidrocarburos y, más adelante en la cadena productiva, en la refinación, transporte, almacenamiento y comercialización de los productos derivados del petróleo. De estas actividades, una parte substancial de las operaciones de la compañía corresponde a la refinación y comercialización de sus productos en Chile, liderando el abastecimiento del mercado nacional con una

participación de mercado que históricamente ha fluctuado en torno al 80%. Asimismo, desde hace algunos años la empresa ha expandido sus actividades a la exportación de estos productos, principalmente a países de América Latina.

ENAP accede al mercado internacional para el suministro de petróleo crudo y productos, situación que le permite asegurar el abastecimiento y el cumplimiento de sus compromisos comerciales. El abastecimiento de petróleo crudo de ENAP se obtiene mayoritariamente de Sudamérica y el Mar del Norte, siendo los principales proveedores Brasil, Colombia, Ecuador, Argentina y el Reino Unido. Las refinerías de la compañía cuentan con las instalaciones necesarias para la recepción y el almacenamiento de esta materia prima. En cuanto al origen de las importaciones de productos refinados, durante el último año éstos provinieron principalmente del mercado estadounidense de la costa del Golfo de México, de Canadá y de Corea.

Los riesgos relevantes para el negocio están esencialmente en el margen de refinación y en las fluctuaciones de precios en los mercados internacionales de crudo y productos, para lo cual se efectúan coberturas del tipo Zero Cost Collar y Three Way Zero Cost Collar con el fin de mitigar el riesgo de variación del valor del petróleo crudo importado entre las fechas de embarque de éste y la fecha estimada de fijación de precio de venta de los productos refinados. Dada la alta volatilidad del precio del crudo, la administración ha continuado con la política de contratación de coberturas que permitieran minimizar el impacto de eventuales bajas repentinas y significativas en el precio del crudo, considerando el ciclo del negocio de refinación, por el desfase entre los precios de venta de los productos y el costo del crudo refinado.

El tipo de cambio es otro de los factores de riesgo del negocio debido a que parte importante de los ingresos son en pesos y los pasivos en dólares. Este factor se ve minimizado por la política de cobertura de tipo de cambio de cuentas por cobrar y de precios de productos basada en la paridad de importación indexada en dólares, situación que se analiza en forma periódica para mantener una posición competitiva, considerando la libertad de precios y de importación que existe en Chile.

En términos de riesgo de tasa de interés, la empresa mantiene una mezcla de deuda financiera a tasa fija (principalmente bonos de largo plazo) y tasa variable (principalmente créditos bilaterales, créditos sindicados, préstamos bancarios de corto plazo y forfaiting). Para mitigar este riesgo ENAP ha ejecutado diversos contratos de derivados de tasa de interés, llevando las obligaciones de largo plazo de tasa variable, principalmente LIBOR más un margen, a tasa fija. Del total de deuda financiera vigente al 30 de septiembre de 2009, considerando los instrumentos de cobertura vigentes a dicha fecha un 8% corresponde a deuda con tasa variable no cubierta. Este porcentaje representa un importante descenso respecto del nivel registrado al 31 de marzo de 2009 (34%), debiéndose el cambio fundamentalmente a la colocación de un bono a tasa fija por USD 300 millones en el mercado norteamericano durante el mes de junio y a la contratación, en el mismo mes, de USD 300 millones en préstamos bancarios a mediano plazo respecto de los cuales se contrataron swaps de tasa de interés, habiendo sido utilizadas ambas fuentes de fondos para el refinanciamiento de deuda financiera de corto plazo a tasa variable.

Asimismo, ENAP mantiene una posición en instrumentos derivados del tipo cross currency swap correspondiente a las emisiones de bonos en el mercado nacional realizadas en octubre de 2002 y enero de 2009, para llevar su denominación de UF a dólares de los Estados Unidos y con el fin de mitigar el riesgo a exposición a tipo de cambio. De igual manera en julio de 2005 se contrató un cross currency swap para llevar de UF a dólar el total de los flujos originados por un leasing hipotecario de las oficinas corporativas a un plazo de 13 años con vencimiento el año 2018